

# Reforma Tributária para Médicos Empresários

O mapa 2026-2033 para não decidir no escuro

Uma leitura objetiva para decidir com método, documentos e números antes da transição tributária.

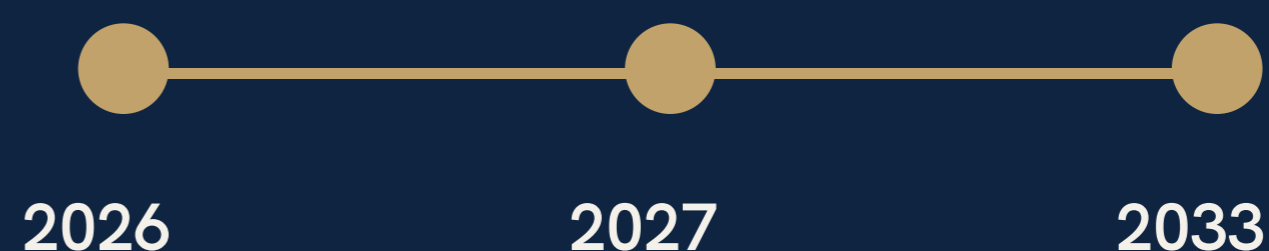
O que este guia organiza

01 Calendário de transição 2026-2033

02 Pontos de decisão para clínicas médicas

03 Riscos de decidir só pela alíquota nominal

## Janela de decisão



Do planejamento à transição: decisões tomadas antes da mudança custam menos que correções tardias.

Mapa visual da transição: prazos, decisões e pontos de atenção antes da mudança.

JT | 2026

Quer saber se isso muda sua conta? Mande REFORMA

Material educativo | Diagnóstico Médico Sem Risco

JT

Não constitui parecer jurídico, promessa de resultado ou garantia de economia tributária. A análise depende do caso concreto.

Fale com o escritório pelo WhatsApp: (27) 99755-8275

© Junqueira & Teixeira Advogados. Todos os direitos reservados. Reprodução, distribuição ou adaptação sem autorização é proibida.

# O que mudou

A reforma tributária é como trocar as regras do jogo com a clínica funcionando.

Você não precisa decorar lei. Precisa saber uma coisa simples: quando a regra muda, preço, contrato, nota e margem podem mudar juntos. Quem espera a cobrança chegar costuma descobrir tarde demais.

## 01

O que parecia barato pode ficar caro.

## 02

O que parecia simples pode exigir simulação.

## 03

O que parecia “assunto do contador” pode virar decisão de negócio.

# O risco escondido

O perigo não é só pagar mais imposto. É decidir no escuro.

Imagine dirigir à noite sem farol. Talvez você chegue bem. Talvez bata no primeiro buraco. A reforma cria esse tipo de risco: a clínica continua andando, mas sem mapa claro.

## 01

A clínica aumenta preço sem saber por quê.

## 02

Aceita contrato ruim por falta de cálculo.

## 03

Mistura pessoa física, PJ e consultório como se fosse tudo igual.

# Sinais de alerta

Se dois destes sinais aparecem, vale conversar antes de mexer em preço ou regime.

Não é para assustar. É para evitar decisão no chute. O diagnóstico serve para transformar dúvida em número simples.

**01**

Você não sabe quanto sobra por tipo de receita.

**02**

Seu contador ainda não simulou a transição.

**03**

Você depende de um benefício tributário e não sabe o impacto se ele mudar.

**04**

Você vai renovar contratos sem revisar cláusulas fiscais.

# Checklist rápido

Marque mentalmente. Se travar em alguma resposta, existe risco de decisão mal calculada.

Este checklist não fecha diagnóstico. Ele mostra se vale fazer uma conversa técnica antes de agir.

Sei quais receitas entram em cada regra?

Tenho simulação de carga antes e depois?

Meus contratos permitem repassar custo?

Meu preço cobre imposto, custo e margem?

Separei risco da clínica e do patrimônio pessoal?

**Travou em duas respostas? Mande "REFORMA" no WhatsApp e peça uma leitura inicial.**

# O diagnóstico entrega

O objetivo não é dar aula de imposto. É mostrar onde pode doer no caixa.

Em uma reunião, o escritório olha sua realidade e transforma o assunto em decisões práticas.

**01**

Mapa do que pode mudar na sua clínica.

**02**

Pontos que merecem revisão antes da transição.

**03**

Perguntas certas para levar ao contador.

**04**

Próximos passos sem juridiquês e sem promessa vazia.

**Quer saber isso no seu caso? Mande "REFORMA" para  
(27) 99755-8275.**

REFORMA

07

# Chame no WhatsApp

Se a reforma pode mexer no seu caixa, não espere a surpresa virar boleto.

Mande a palavra REFORMA e peça uma análise inicial da sua clínica ou consultório.

PRÓXIMO PASSO

## Mande "REFORMA" no WhatsApp

A mensagem já abre direto com o escritório. Envie pelo WhatsApp e informe se você é médico, clínica ou consultório.

CHAMAR AGORA

(27) 99755-8275